

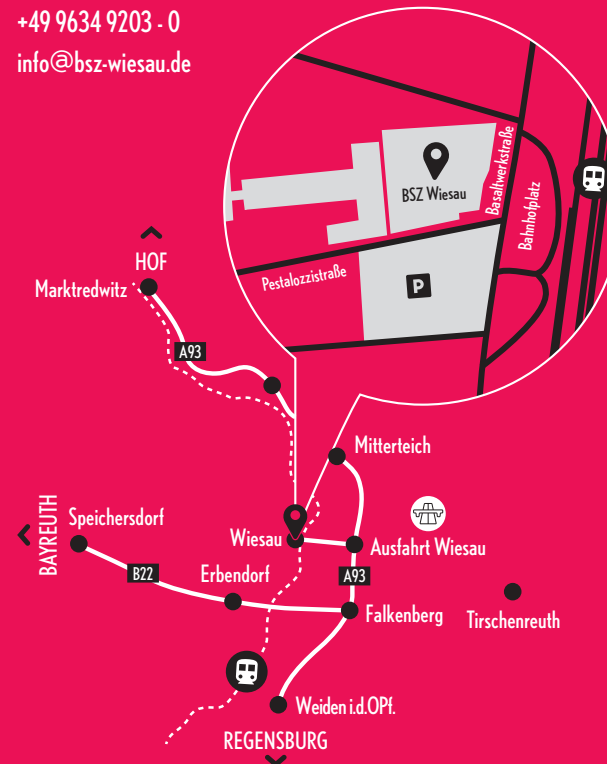
# AUSBILDUNGSZIEL

Die Verkäufer/-innen sowie die Kaufleute im Einzelhandel sind in der Hauptsache im Warenverkauf tätig und bieten ihren Kunden Beratung und Service. Sie können außerdem im Servicebereich Kasse, Warenbeschaffung, Wareneingang, Lagerwirtschaft, Marketing, Personalwirtschaft und Rechnungswesen eingesetzt werden.



## ANFAHRT | KONTAKT

Staatliche Berufsschule  
Pestalozzistraße 2  
95676 Wiesau  
+49 9634 9203 - 0  
info@bsz-wiesau.de



**BSZ** WIESAU  
Staatliche Berufsschule

WIR IN  
WIESAU

**BSZ** WIESAU  
Staatliche Berufsschule



DUALE AUSBILDUNG

VERKÄUFER/-IN  
KAUFMANN/-FRAU  
IM EINZELHANDEL

www.bsz-wiesau.de

# AUSBILDUNGSDAUER UND PRÜFUNGEN

## VERKÄUFER/-IN

Nach der zweijährigen Ausbildung ist die Abschlussprüfung vor der Industrie- und Handelskammer in folgenden Fächern abzulegen.

BEREICH	ZEIT (Min.)	GEWICHTUNG
Verkauf und Werbemaßnahmen	90	25 %
Warenwirtschaft und Kalkulation	60	15 %
Wirtschafts- und Sozialkunde	60	10 %
Fachgespräch in der Wahlqualifikation	20	50 %
Gesamtergebnis		100 %



## KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL

Bei der dreijährigen Ausbildung zum Kaufmann/zur Kauffrau im Einzelhandel ist im Rahmen der gestreckten Abschlussprüfung ebenfalls nach zwei Jahren der erste Teil der Abschlussprüfung zu absolvieren. Dabei sind die drei schriftlichen Prüfungen identisch mit den Prüfungen zum/zur Verkäufer/-in.

### TEIL 1 DER ABSCHLUSSPRÜFUNG NACH ZWEI JAHREN:

BEREICH	ZEIT (Min.)	GEWICHTUNG
Verkauf und Werbemaßnahmen	90	15 %
Warenwirtschaft und Kalkulation	60	10 %
Wirtschafts- und Sozialkunde	60	10 %

Nach dem dritten Ausbildungsjahr folgt der zweite Teil der Abschlussprüfung.

Wenn die Ausbildungszeit der Verkäufer/-innen um ein weiteres Jahr verlängert wird, legen diese ebenfalls den zweiten Teil der Abschlussprüfung ab, um den Abschluss zum Kaufmann/zur Kauffrau im Einzelhandel zu erreichen.

Dabei wird die bereits absolvierte Prüfung zum/zur Verkäufer/-in als erster Teil der Abschlussprüfung anerkannt.

### TEIL 2 DER ABSCHLUSSPRÜFUNG NACH DREI JAHREN:

BEREICH	ZEIT (Min.)	GEWICHTUNG
Geschäftsprozesse im Einzelhandel	120	25 %
Fachgespräch in der Wahlqualifikation	20	40 %
Gesamtergebnis		100 %

## IT-EINSATZ

Für den Praxisunterricht steht ein neu ausgestatteter Verkaufsraum zum Trainieren von Verkaufsgesprächen in realitätsnaher Verkaufsumgebung zur Verfügung. Außerdem werden Fertigkeiten am Computer (Textverarbeitung, Datenverarbeitung, Internetrecherche) mit vernetzten Multimedia-PCs mit Internetanbindung und aktuellen Software-Versionen geübt.

**Betriebssystem:** Windows

**Standardsoftware:** MS Office

**Betriebsspezifische Software (Warenwirtschaftssystem mit integriertem Onlineshop):** INTWASYS



**ALLE WICHTIGEN  
INFORMATIONEN  
AUF EINEN BLICK!**